

Făt Ioachim Nicolae

INFORMAȚII PERSONALE

Str. Crișan, nr. 7, loc. Baia Mare, jud. Maramureș, 430000, România
0742-201684
ioachim14@yahoo.com

Sexul Masculin | Data nașterii: 14-07-1982 | Naționalitatea romana

EXPERIENȚĂ PROFESSIONALĂ

2016 - prezent **Business Development Manager**
SC REGIONAL MEDIA SRL – Baia Mare, Str. G Cosbuc Nr 25A/32

- Face recomandări pentru eficientizarea și îmbunătățirea performanțelor activității prestate
- Întocmește rapoarte de activitate;
- Realizează planuri de activitate lunare și semestriale, sugestii și strategii de dezvoltare (portofoliu clienti, extindere, etc);
- Ia decizii în cazul repetabilității anumitor evenimente (ex. informații oferite clientilor / furnizorilor);
- Responsabil pentru controlul și utilizarea tuturor informațiilor, angajamentelor și a celorlalte componente care intervin în relațiile cu clientii
- Consultanță pentru achiziții
- Întâlniri periodice cu echipa;
- conceperea și managementul pe perioade pilot a noilor servicii și proiecte;
- Stabilirea de cunoștințe și colaborare permanentă cu organizații de promovare locale regionale, naționale și internaționale;
- Pregătirea și prezentarea planurilor de afaceri;
- Payback investiții (perioada estimată pentru înregistrarea profitului);
- Elaborarea conceptelor de dezvoltare a afacerii;
- Propune strategii pe termen lung pentru dezvoltarea afacerii.

Tipul sau sectorul de activitate Servicii media și publicitate

2015 - prezent **Director General Societate Comercială**
• SC XAOS INNOVATION SRL – Baia Mare, Str. G Coșbuc Nr 25A/32
• Stabilirea obiectivelor de dezvoltare a firmei;
• Stabilirea anuală a obiectivele generale de dezvoltare ;
• Comunicarea obiectivelor și urmărirea ca acestea să fie comunicate întregului personal;
• Monitorizarea trimestrială/semestrială/anuală a gradului de realizare a obiectivelor;
• Participarea la elaborarea bugetului, analiza propunerilor înaintate, operarea corecțiilor necesare și aprobarea bugetului final;
• Aprobarea sistemul de raportare folosit pentru urmărirea realității bugetului;
• Monitorizarea pieței și identificarea tendințelor de dezvoltare;
• Analizarea oportunităților/constrângărilelor de ordin legislativ, financiar, tehnologic și social;
• Identificarea modalităților de dezvoltare a serviciilor oferite de firmă în concordanță cu tendințele pieței ;
• Identificarea resurselor necesare pentru implementarea noilor idei de afaceri;
• Reprezentarea firmei în relațiile protocolare cu furnizorii, clienții și alte organisme/organizații cu impact real/potențial asupra rezultatelor firmei;
• Asigurarea unei bune imagini a firmei pe piață;

- Participarea la întâlniri de afaceri cu furnizori, clienți, organisme financiare și instituții guvernamentale din țară și din străinătate;
- Dezvoltarea relațiilor pozitive cu persoane-cheie în vederea întăririi poziției firmei;
- Asigurarea managementul firmei;
- Stabilirea obiectivelor managerilor din subordine, termenele-limită și modalitățile de măsurare a gradului de realizare a obiectivelor;
- Participarea la programele de elaborare și actualizare a fișelor de post ale managerilor din subordine;
- Evaluarea periodică a activității managerilor din subordine;
- Aprobarea planificării concediilor de odihnă pentru angajații din subordine;
- Asigurarea respectării normelor interne de funcționare de către personalul din subordine;
- Stabilirea posibilelor căi de colaborare și decizia asupra parteneriatelor strategice;
- Elaborarea planurilor de afaceri și implementarea acestora.

Tipul sau sectorul de activitate Facility Management, Management proprietăți, construcții și ingineria mediului

2018 - 2019

Manager Marketing

SC XAOS SECURITY SOLUTIONS SRL – Baia Mare, Str. G Coșbuc Nr 25A/32

- Asigurarea și menținerea unei imagini unitare a societății, în acord cu politica generală a acesteia;
- Elaborarea și implementarea planului de PR și marketing în funcție de obiectivele societății; Elaborarea și publicarea tuturor materialelor de prezentare; Pregătirea evenimentelor de promovare a imaginii societății;
- Monitorizarea modalității de cheltuire a bugetului de PR;
- Implementarea strategiei de comunicare și măsurarea eficienței activității de PR;
- Editarea comunicatelor de presă, prezentări, articole pentru website, newsletter, broșuri etc.;
- Comandarea materialelor promoționale pentru diverse evenimente, organizarea conferințelor înțreună cu diversi parteneri;
- Elaborarea conținutul materialelor de informare, publicitate, vizibilitate – întocmirea unei baze de date cu agenții economici din zonele vizate de activitățile societății
- Colaborarea pentru realizarea documentației necesare înființării și funcționării site-ului specific
- Întocmirea și trimiterea ofertelor către potențiali clienți;
- Menținerea relației cu clienții și întocmirea contractelor cu aceștia

Tipul sau sectorul de activitate PR/Marketing

2019 - 2020

Consilier Presedinte

Consiliu Județean Maramureș

2017 Director Cabinet – Secretar de stat
Ministerul Tineretului și sportului

2015 - 2016 Membru Consiliu de Administratie

R.A. Aeroportul Baia Mare, loc. Tăuții Magherăuș, str 66, nr 22

- Stabilirea obiectivelor de dezvoltare a companiei;
- Stabilirea anuală a obiectivele generale de dezvoltare ;
- Comunicarea obiectivelor și urmărirea ca acestea să fie comunicate întregului personal;
- Monitorizarea trimestrială/semestrială/anuală a gradului de realizare a obiectivelor

Tipul sau sectorul de activitate Management

2014 - 2015 Director sportiv handbal - Secția masculină

Club Minaur Baia Mare / HCM Baia Mare

- Stabilirea obiectivelor secției
- Analizarea și realizarea transferurilor pentru obiectivele stabilite
- Comunicarea obiectivelor și urmărirea ca acestea să fie îndeplinite
- Monitorizarea trimestrială/semestrială/anuală a respectării obiectivelor și luarea de măsuri dacă acestea nu sunt respectate
- Participarea la elaborarea bugetului, analiza propunerilor înaintate, operarea corecțiilor necesare și aprobarea bugetului final;
- Reprezentarea clubului în relațiile protocolare cu EHF, FRH, MTS, Primaria Municipiului Baia Mare, Consiliul Județean Maramureș, organisme/organizații cu impact real/potențial asupra clubului; Evaluarea periodică a activității antrenorilor/sportivilor/rezultatelor

2011 - 2016 Administrator

SC QUICK SECURITY SRL – Baia Mare, Str. Eliberării nr 15

- Stabilirea obiectivelor de dezvoltare a firmei;
- Stabilirea anuală a obiectivele generale de dezvoltare ;
- Comunicarea obiectivelor și urmărirea ca acestea să fie comunicate întregului personal;
- Monitorizarea trimestrială/semestrială/anuală a gradului de realizare a obiectivelor;
- Participarea la elaborarea bugetului, analiza propunerilor înaintate, operarea corecțiilor necesare și aprobarea bugetului final;
- Aprobarea sistemul de raportare folosit pentru urmărirea realizării bugetului;
- Monitorizarea pieței și identificarea tendințelor de dezvoltare;
- Analiza oportunităților/constrângерilor de ordin legislativ, financiar, tehnologic și social;
- Identificarea modalităților de dezvoltare a serviciilor oferite de firmă în concordanță cu tendințele pieței;
- Identificarea resurselor necesare pentru implementarea noilor idei de afaceri;
- Reprezentarea firmei în relațiile protocolare cu furnizori, clienți și alte organisme/organizații cu impact real/potențial asupra rezultatelor firmei;
- Asigurarea unei bune imagini a firmei pe piață;
- Participarea la întâlniri de afaceri cu furnizori, clienți, organisme financiare și instituții guvernamentale din țară și din străinătate;
- Dezvoltarea relațiilor pozitive cu persoane-cheie în vederea întăririi poziției firmei;
- Asigurarea managementul firmei;
- Stabilirea obiectivelor managerilor din subordine, termenele-limită și modalitățile de măsurare a

- gradului de realizare a obiectivelor;
- Participarea la elaborarea și actualizarea fișelor de post ale managerilor din subordine;
 - Evaluarea periodică a activității managerilor din subordine;
 - Aprobarea planificării concediilor de odihnă pentru angajații din subordine;
 - Asigurarea respectării normelor interne de funcționare de către personalul din subordine;
 - Stabilirea posibilelor căi de colaborare și decizia asupra parteneriatelor strategice;
 - Elaborarea planurilor de afaceri și implementarea acestora.

Tipul sau sectorul de activitate **Pază și protecție**

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

2013 - 2015	Diplomă de Master – Managementul activităților de educație fizică și sport Universitatea Ecologică din București
2013 - 2015	Manager de securitate Asociația Centrul de Afaceri Reșița
2005 - 2006	Diplomă de Master – Management în administrație, instituții de credit și societăți comerciale Universitatea Bogdan Vodă – Cluj-Napoca Facultatea de Științe Economice <ul style="list-style-type: none">Managementul asigurărilor interne și internaționaleMotivația și recompensarea salariațilorManagementul sistemelor bugetareStandingul financiar al interprinderiiDrept în administrația publică internă și comunitarăManagementul tranzacțiilor bursiereManagementul riscului bancar
2001 - 2005	Diploma de licență – Management turistic și comercial Universitatea Dimitrie Cantemir – Cluj Napoca <ul style="list-style-type: none">Turism și serviciiAfaceri și antreprenoriat în turismSisteme informatiche în turismManagementul calității serviciilorManagementul dezvoltării turistice durabile
1997 - 2001	Diploma de bacalaureat Colegiul Național Vasile Lucaciu, Baia Mare Profil Filologie - Teologie

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e) Română

Alte limbi străine cunoscute	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
Engleză	C2	C2	C2	C2	C2
			Scrieți denumirea certificatului. Scrieți nivelul, dacă îl cunoașteți.		
Franceză	B1	B2	B1	B1	B1
			Scrieți denumirea certificatului. Scrieți nivelul, dacă îl cunoașteți.		
Germană	B1	B2	B1	B1	B1

Niveluri: A1/A2: Utilizator elementar - B1/B2: Utilizator independent - C1/C2: Utilizator experimental

Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Bune abilități de comunicare și relaționare în urma experienței acumulate ca manager ▪ Capacitate de lucru în echipă dobândită pe parcursul proiectelor la care am luat parte ca manager - capacitate de sinteză și analiză, acumulată în urma experienței ca asistent proiect ▪ Capacitatea de a comunica eficient într-o limbă străină (participare la conferințe și negocierile internaționale cu lucrări prezentate publicului în limba engleză, franceză sau germană) ▪ Comunicare interinstituțională cu parteneri ▪ Persoană sociabilă, empatică, perseverentă, amabilă, fire comunicativa, abilități de negociere
Competențe dobândite la locul de muncă	Rezolvarea problemelor (administrator al unei societăți comerciale și manager sportiv/sef de cabinet) Capacitate de adaptare, comunicare, autodesvoltare profesională, creativitate (activitățile de management/PR/Marketing)
Permis de conducere	B
Alte competențe	- cunoștințe de implementare în limbaj de programare - Pascal; - utilizarea sistemelor de operare - DOS și Windows;
Competențe digitale	- utilizare Norton Commander, Editoare Profesionale - Word și Excel, Access, Power Point, Publisher; - utilizare SGBD - FoxPro.
Traininguri și cursuri	Inspector de Specialitate Protecția Muncii, COR 241204, Studii Postuniversitare, Camera de Comerț și Industrie Maramureș (perioada 14.04.2008 – 08.05.2008)
Activități de voluntariat	Membru fondator al Asociației Cercetașii Munților, membru activant în perioada 1992-2000
Rezultate	Câștigarea Cupei României sezon 2014-2015 - Director sportiv handbal secția masculină Câștigarea Campionatului României sezon 2014-2015 - Director sportiv handbal secția masculină Câștigarea Supercupei României, ediția 2015 - Director sportiv handbal secția masculină



ANEXE

- copii ale diplomelor și certificatelor de calificare
- adeverințe de la locul de muncă